

引领未来，共创辉煌

尊敬的检测仪器经销商，

我们诚挚地邀请您加入我们的行列，共同开创智能检测仪器的新篇章。在这个科技日新月异的时代，智能检测仪器已经成为检测行业的重要工具，其市场需求日益增长，发展潜力无可估量。

一、公司简介

我们是科电检测仪器有限公司，一家集研发、生产和销售于一体的国家高新技术企业。自 2003 年成立以来，我们专注于无损检测、涂装检测和设备诊断等领域，已推出多个系列、数十种检测仪器。我们始终秉持以创新为先导、以品质求生存、以服务求发展、以人才为根本，尊重个性，集体奋斗，共同发展的核心价值观，致力于成为世界一流的检测仪器制造企业。我们的目标是打造专业、专注的百年品牌，全力以赴、打造精品。经过长期坚持研发与创新，我们在行业中取得了显著成绩和广泛好评。

科电仪器经多年开拓和行业深耕先后荣获了：国家高新技术企业、山东省“专精特新”企业、山东省“隐形冠军”企业、济宁市“一企一技术”研发中心等荣誉称号。凭借 KODIN 6DJ 电火花检漏仪先后参与起草了山东、辽宁、湖南、陕西等多个地方计量校准规范。公司产品曾多次荣获《山东省企业技术创新奖》、《山东省企业创新成果奖》、《山东计量测试学会科学技术奖》、山东省济宁瞪羚企业等奖项。知识产权方面，发明专利，实用新型，外观专利，软件著作权专利共计 30 多项。

二、产品简介

近年来，随着智能制造的深入推进，信息化智能化仪器的需求日益增加，新技术也在不断涌现，整个产业呈现出快速发展的势头。科电仪器嗅到信息化智能化仪器是市场刚需这一商机，顺势扭转研发方向。及时推出了这些极具创新性的智能检测仪器。

科电仪器智能检测设备的发展为两个阶段。第一阶段的主要功能是搭载安卓系统，能实时数据传输；利用前后摄像头能实时音/视频实现远程在线监控测量；全方位记录检测信息；与外部数据库对接，实现无纸化办公。第二阶段可以实现在智能检测系统中加入人工智能、大数据模型和机器学习等先进技术，能够自动识别和分析检测图像中的异常信号。目前第一阶段的研发任务已经完成，产品已经陆续投放市场，收到市场上广泛好评。

三、产品优势

智能检测设备之所以有这些强大的功能，是因为在智能系统上能够运行“科信”云平台。

1、“科信”云平台是个完全开放的数据共享平台。有“科信”云平台的加持，智能设备与移动终端（手机、平板电脑、PC机）实现了互通互联。

2、在“科信”上您可及时了解检测行业动态；可以逛云展厅，了解各个厂家的检测仪器和检测解决方案；可以互加工友，跟微信一样，远程音视频交流。

3、跟智能设备联合可实现检测数据的即时传输、共享和报告；利用智能设备的前后高清双摄，可实现远程在线检测和指导，客户可以实时的全方位了解检测现场，也可实时连线专家，解决现场问题。

4、在“科信”中可组建工作群，客户可组队联网作业；利用智能设备还可

以多维度记录检测问题。

5、智能设备采用安卓系统，仪器操作跟手机一样，非常便捷。

6、智能设备采用三防设计，适用于各种复杂检测现场。

四、合作模式

目前我们提供的合作模式是让您成为您所在省份的产品总代理，全权负责您所在省份区域内的销售工作。

五、支持政策

为了支持您的业务发展，我们将提供以下支持：

1. 信息共享：我们销售人员与您建立信息共享平台，确保我们在本区域的销售信息资源与您共享。
2. 市场支持：我们将出资参加您区域内行业展会、年会、培训换证班等各种交流会。我们会提供市场推广支持，帮助您开拓市场。
3. 质量保证：我们负责产品技术升级，确保仪器质量，增加产品在市场中的竞争能力。
4. 产品培训：我们将为您提供全面的产品培训，帮助您更好地理解和销售我们的产品。
5. 售后服务：我们将提供完善的售后服务，确保您的客户能够得到满意的服务。

六、招募要求

如果您想成为我们的总代理，我们有以下要求：

- 1、我们科电仪器的企业发展理念是技术、质量、品牌。技术居于首位，技术为

发展的内驱力；严把产品质量，严格按照 IOS9001 质量体系把控生产工艺的每一个环节；经过前两者的铺垫，我们最终要树立科电仪器品牌形象，让人相信科电仪器技术过硬，质量过关。我们的核心价值观是以创新为先导、以品质求生存、以服务求发展、以人才为根本，尊重个性，集体奋斗，共同发展。您要深刻认同我们的发展理念及核心价值观，有共同做好科电仪器品牌的意愿，并愿意为实现该目标付出努力。最终您获得利益也是可观的，您将成为我们公司在您区域的全权代表，代表科电公司处理相关销售事宜。

2、请您正确认知科电仪器的品牌价值，我们的产品市场上的定位是高品质、高性能，而非仅仅追求低价。过分关注价格战可能会导致产品质量下降，从而影响我们的品牌形象和客户满意度。我们需要共同努力，维护好品牌的价值观。虽然低价产品可能会吸引更多的客户，但过低的价格会压缩我们的利润空间，影响到您的收益。过度的低价竞争会导致市场陷入恶性竞争，最终损害到整个行业的利益。我们希望与您建立长期的合作关系，共同发展，实现双赢。

3、您须积极负责在本区域推广：通过线上和线下开发客户，增强促进交流；与本地二级三级经销商保持良好关系，营造一个良好的经商环境。而且您不能再销售其他厂家与代理种类相同的产品。

4、您做为我们产品在您地区的总代理，应组织人员收集客户资源，争取项目资源，尽力促进成交，完成或超额完成规定销售额。您的销售人员应积极学习产品知识，熟练掌握所代理产品的技术性能和操作。

5、您应及时反馈用户在仪器使用过程中的意见或建议，以便于我们及时对仪器进行改进升级。

6、我们给予您最优惠价格，您可以在自己区域内发展二级经销商，并约束二级经销商一致遵守我们双方所签订的总代协议中的各项条款。

7、您应严格执行我公司的价格体系和区域管理制度，您在销售时供给区内和区外经销商价格应有区别，区内低区外高。

现在，我们正站在一个新的历史起点上，面临着前所未有的发展机遇。我们热切期待与志同道合的伙伴们一起，共同推动行业发展，创造更多价值。

如果您对此感兴趣，或者有任何疑问，请随时与我们联系，联系电话 0537—2884797 / 18005370306。我们会安排专人与您沟通并提供详细的解答。

让我们携手并进，共创美好明天！

顺祝商祺，

加入我们，共创辉煌！